

興味があるアタも
ちょっと不安なアタも

発見・体感！

「プチ☆起業」セミナー

◆ 開催日時

- 第1回 平成27年10月8日（木） 9：45～12：30
- 第2回 平成27年10月22日（木） 10：00～12：00
- 第3回 平成27年11月5日（木） 10：00～12：00

◆ 目的

起業の知識や情報を得ることで活躍の選択肢を広げたり自分自身の可能性に気づき、自分が希望する輝き方の実現を後押しします。

◆ 講師 株式会社 eight 代表 鬼木 利恵 氏

第1回 「夢が膨らむ輝き現場見学会」

<p>9：45 10：45</p> <p>12：30</p>	<p>出発、バスで移動 鞍ヶ池公園</p> <p>☆「1derland イベント見学」 2人～3人のグループに分かれ、 出店者にヒヤリング</p> <ul style="list-style-type: none">①店舗名②出店内容（商品、サービス）③価格帯④開業のきっかけ <p style="text-align: center;">↓</p> <p>さまざまな出店/起業スタイルを実際に 体感し、自分が思い描いていたものと 比較しながら自分に置き換えてイメージ を膨らませる</p> <p>産業文化センター到着 解散</p>
------------------------------------	---



第2回 「拡げる・描く ワタシの^{チカラ}可能性」

◆第1回 輝き現場見学会を終えて

【ヒヤリングを終えて / 参加者の声】

- ・ 出展者の女性全てが輝いていた
- ・ 行列ができているお店もあり、すごいと思った
- ・ 来場者の多さにびっくりした
- ・ 忙しいのに、親切に対応してくれた



【最近の出店者・起業の動向、成功の秘訣 / 解説】

- ・ “資格を取ってから” “準備してから” から “まずやってみる”
- ・ “ガッツリ” 最初から大きな収入などを望む ではなく 最初は “ちょいちょい”
- ・ “起業” ありき、専念ではなく “勤めながら起業” そして軌道に乗ったら “起業1本に” シフトしていくのもひとつのやりかた
- ・ “一人で始める” から 同一業種/異業種問わず “誰かと一緒に”

◆オープンマインドになることから始める

- ・ これからの土台となる過去を振り返る
- ・ 予期せぬ出来事 \geq 自分で決めたこと (進学や職業選びのきっかけ、人のつながり…)
- ・ 知らないうちにいくつも訪れている「偶然」の転機＝幸運は
 - ①自分にどう作用したか
 - ②自分はどう判断したか
 - ③その結果、自分はどう変わったか

◆「偶然」を幸運と捉えるために

- ・ 好奇心 . . . 視野を広げ、さまざまなことに関心を持ち新たな分野の知識を吸収
- ・ 持続性 . . . 失敗に負けない
- ・ 柔軟性 . . . ときにはこだわりを捨てて「何でも来い」
- ・ 楽観性 . . . 多少の困難もチャンスととらえて
- ・ 冒険心 . . . リスクを事前に想定し、何事にもチャレンジ

◆「偶然」を呼び込むことは

- ☆人脈が広がる
- ☆生き方、働き方など、人生の全てにおいて選択肢が増える
- ☆自分自身の可能性が広がる

◆わくわくワーク

- ① “過去の出来事” と今の自分、これからの自分にどうつながっている？ どうつながりそう？
- ② 今日から、どんなことをしたい？ どんな幸運を呼び込みたい？
ここ最近、今、自分の周りに起きたこと、出会った人、聞いたこと…幸運のきっかけかも

第3回 「ワタシ流のプチ☆起業」

◆目指す起業のカテゴリーでグループ分け

- ①ものづくり、クリエイター系
(ハンドメイド、クラフト…)
- ②講師・アドバイザー系
(教室、出張…)
- ③セラピスト系
(アロマ、マッサージ、カラー…)
- ④何か or これから決める
(起業の入口に立っている)



◆プチ起業スタイルのあれこれ

【事業形態】

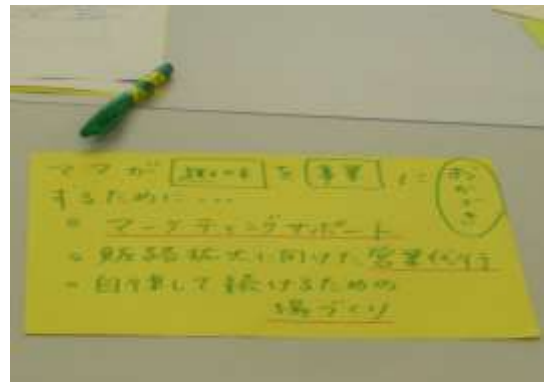
- ①フリーランス、個人事業主
- ②社会的起業（NPO法人、一般社団法人）
- ③営利企業（株式会社）
- ④組合、合同会社方式

【事業内容】

- ①実店舗
- ②ネットショップ
- ③自宅サロン
- ④在宅ワーク
- ⑤講師・アドバイザー

◆私の起業スタイルを考えてみよう！（ワーク）

- ①事業プランタイトル
⇒ 子ども向けプログラム、人と人を結びつけ…
- ②事業内容
⇒ 助産院、マッサージ、スタンドグラス
マーケティングサポート、子どもの洋裁教室…
- ③事業形態
⇒ 自宅、店舗
- ④理想の年間収益



◆発表&交流・情報交換

- ①参加者全員による「私の起業スタイル」発表

- ②交流・情報交換

発表を聞いて興味を持った人と
プランやアイデアが似ている人と
何か一緒に連携できそうな人と



◆次の一歩に向けて

その1 情報提供

①起業を目指す

⇒ 起業実践講座

(H28.1～、ものづくり産業振興課)

⇒ 開業・経営相談

(随時、豊田商工会議所)

②起業にこだわらない

⇒ キャリアコンサルティング

(H27.11～ ものづくり産業振興課)



そして、なんと!?

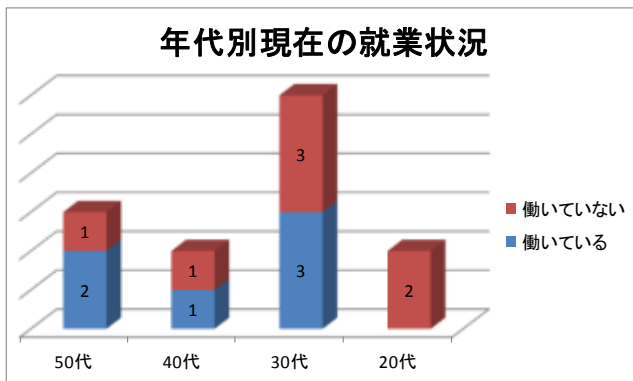
講座終了後、受講生たちが自主的に集まって準備を重ね、一人ひとりの思いを集めた
出店イベント

3月11日(金)

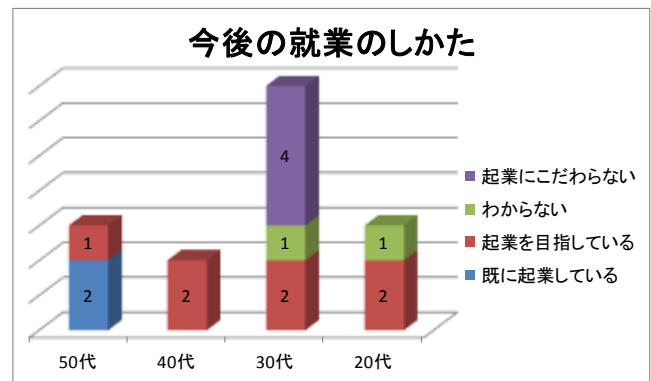
手しごと市 ilo ilo (いろいろ) を開催することになりました!

アンケート集計

◆ 現在の就業状況



◆ 今後希望する就業のしかた（複数回答）



◆ 参加の動機

- ・ 起業に興味があり、最初の一步を踏み出せたらと思った。
- ・ 起業するための方法を知りたかった。
- ・ 将来、自分が輝けるきっかけになればと思った。
- ・ 子どもが入園して時間ができ、自分について考えたくなった。
- ・ 時間のある育休中に転職・起業を含め、幅広く自分のキャリアを考えたい。子どもが小学校に入る前に働き方を変えたい。
- ・ 農業を生かして自分でも社会に関わりながら子育てをしたい。
- ・ 今習っているリンパマッサージをどう仕事につなげられるか見つからず悩んでいた。
- ・ いつか自分の“好き”を自分のペースで仕事にしたいと思っていた。
- ・ 色々な人の話も聞きたかった。
- ・ ステンドグラスの教室を始めたが、イベントに参加したり他の活動のしてみたい。
- ・ 子どもと係わる仕事や、自分の趣味・特技を生かした仕事に就きたい。

◆ 講座の印象（0～10点評価の平均値）

	第1回	第2回	第3回
内容・テーマ	7.2	8.6	8.8
見学会	7.0	8.4	8.7
情報収集	6.8	8.9	8.8
全体	6.9	8.9	8.8

◆ 第1回 見学会の感想（要約）

- ・ 出店している女性が輝いていた。目標を持って進んでいて素敵だと思った。
- ・ 自分もあのように輝いて働きたい。出店してみたい。
- ・ 皆さんの意識の高さに感心した。
- ・ まず一步踏み出す大切さを知り、勇気もらった。
- ・ 出店者の話を聞くことができ、一步踏み出せた気がした。
- ・ 出店者の情熱を感じた。日々、学びの気持ちの大切さを感じた。

◆ 第2回 受講後自分の選択肢や可能性が

広がった・新たな発見があった 13 : わからない 1

◆ 第3回 参加者同士の情報交換は十分に/期待どおりに

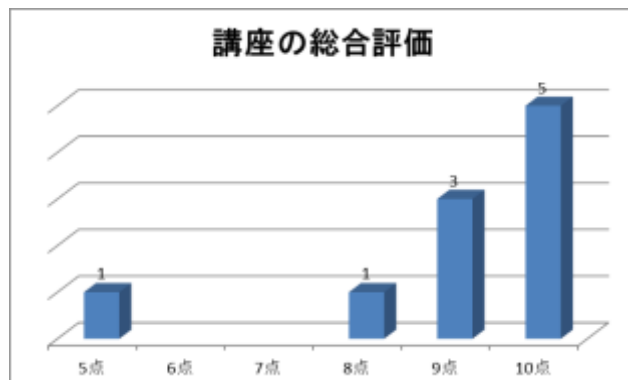
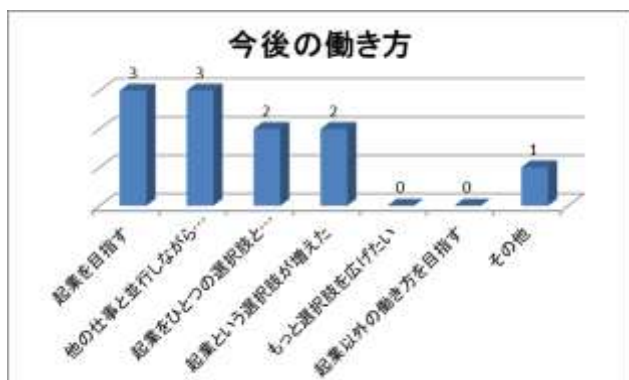
できた 13 : できなかった 1

◆ 第3回 受講後、次のステップは

決めることができた・見つかった 8 : これから考える/まだわからない 2

◆ 今後の働き方について今の気持ちは

◆ 総合評価分布 (0~10点 / 平均9.0)



◆ 感想 (要約)

- ・他の人の話を聞くことができて良かった。来年度の起業に向けて努力したい。
- ・具体的には決まっていなかったが、他の人の意見や前向きな姿勢を見て頑張ってみようと思った。
- ・色々な人と交流ができて良かった。回数3回は短く、もっと話がしたい。自分を見つめ直し、将来を具体的に考えることができて、参加して良かった。
- ・将来の起業についてビジョンがはっきりした。起業について新たな発見があったし、身近に感じる事ができた。
- ・まずは行動が大切だと思った。人とのつながりができたので、チャンスにしたい。
- ・いい刺激を受けることができて良かった。
- ・刺激の多い良い講座だった。人とのつながりの大切さを実感した。
- ・皆さんからたくさんの刺激をもらった。いろいろな形態があって、いろいろな選択肢があるとわかった。

◆ 会場施設・託児・駐車場・アクセスなどについて

- ・託児があり、しかも3か月の赤ちゃんを受け入れてくれたので助かった。託児者も多く、安心して預けることができた。楽しく受講でき、リフレッシュにもなった。